株式会社ワコールホールディングス第72期定時株主総会

報告事項・決議事項

報告事項

- 第72期事業報告の内容、連結計算書類の内容並びに会計監査 人及び監査役会の連結計算書類監査結果報告の件
- 第72期計算書類の内容報告の件

決議事項

第1号議案 取締役8名選任の件

第2号議案 監査役1名選任の件

第3号議案 役員賞与支給の件

監査報告

報告事項

第72期(2019年4月1日~2020年3月31日)

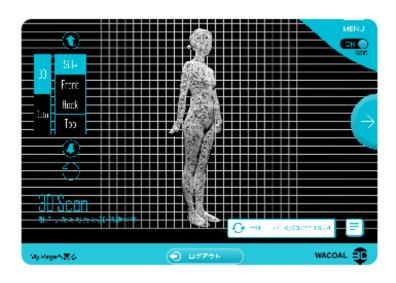
- 事業報告の内容、連結計算書類の内容報告の件
- 計算書類の内容報告の件

営業の概況

■ 国内事業

- 3DボディスキャナーやAIを活用した接客システムを導入するなど、 イノベーションによる「顧客体験」の向上
- リアル店舗とインターネット販売の融合に向けて、顧客データベース を効率的に活用できる環境の整備





営業の概況

■ 海外事業

- ・ ECでの成長機会の創出と競争力の強化に向けた取り組みを推進
- ・ 米国の「LIVELY(ライブリー)」のブランドで知られる インティメイツ・オンライン社を買収し、完全子会社化





連結損益計算書(米国会計基準)

1,867億60_{百万円}

前期比

3.8% 減 😂



営業利益

66億32_{百万円}

前期比 35.9% 增



国内

- 消費税増税後の需要低迷の長期化
- 3月以降の外出自粛に伴う来店客 数の減少

海外

- ・ 英国・米国における百貨店の低迷
- ・ タイの材料会社の苦戦や円高影響
- ・ 3月以降の主要都市のロックダウ ン措置の影響

国内

株式会社ワコールの卸売事業の 減収影響やIT関連費用の増加

海外

- インティメイツ・オンライン社 の営業損失の取り込みや買収に 係る一時費用の計上
- ・ タイの材料会社の有形固定資産 の減損損失
- のれん及びその他の無形固定資産の 減損損失について、前期より損失額が 減少

連結損益計算書(米国会計基準)

引前 当期純利益 43億59百万円

前期比 97.9% 增



当社株主に 帰属する 当期純利益 34億72百万円

前期比 918.2% 增



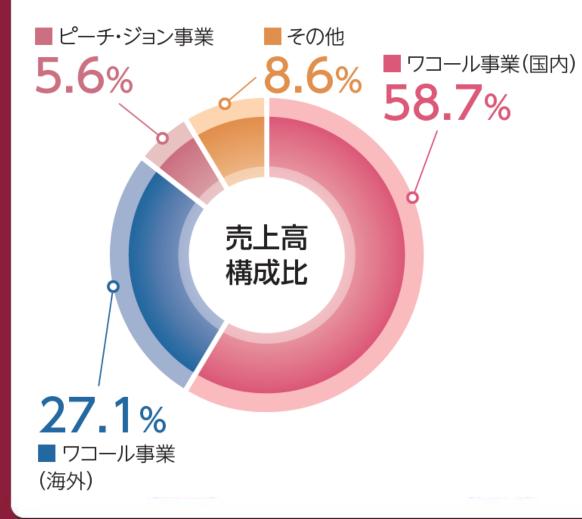
有価証券・投資評価損益の損失額が減少

一株当たり 当社株主に 帰属する 当期純利益 54円26銭

前期比 49円10銭増



オペレーティングセグメントの実績



▶ オペレーティング・セグメント情報

	売上高 (百万円)	前期比 (%)
■ ワコール事業(国内)	109,709	96.7 প
■ ワコール事業 (海外)	50,552	95.2 🖄
■ ピーチ・ジョン事業	10,480	99.9 🖄
■その他	16,019	93.1 🖄
計	186,760	96.2

(注) セグメント情報は、米国財務会計基準審議会会計基準書280「セグメント報告」を適用しております。

連結貸借対照表(米国会計基準)

- - ・投資有価証券の売却や評価額の減少
- - ・会計基準の変更の影響
- - ・ 利益剰余金や為替換算調整勘定の減少
- 一株当たりの株主資本 3,291円06銭(⁴ 30円51銭)

設備投資

設備投資総額 69億81百万円

- 情報システム投資
- 不動産の維持補修工事

配当金についてのご案内

第72期の期末配当

1株あたりの配当金 20円

(1株あたりの年間配当金 60円)

配当お受け取り開始日 6月3日

第72期

事業報告連結計算書類単体計算書類

ご説明を終わらせていただきます

2021年3月期の連結業績予想について

現時点におきましては、 新型コロナウイルス感染症による当社グループ への影響を見極め、合理的に業績の見通しを 算定することは困難であることから、 2021年3月期の連結業績予想については未定 とさせていただき、詳細が明らかになり次第、 速やかに公表いたします。

ワコールグループの再出発に向けて

~当社グループにおける感染症の影響と

新型コロナウイルス感染症を踏まえた当社グループの方針~

当社グループにおける新型コロナウイルス感染症の影響

1. 各国の営業状況

	営業状況	売上高対前年増減率	
		4月	5月
ワコール(日本)	4/7以降、百貨店・直営店は全店舗休業 (一部量販店は営業)5/11以降、一部地域で営業再開	▲ 72%	▲ 50%
ピーチ・ジョン (日本)	4/7以降、直営店は全店舗休業5/11以降、一部地域で営業再開	▲ 19%	▲ 7%
米国ワコール	• 4月末日時点で、全店舗休業	▲ 68%	▲ 55%
ワコールヨーロッパ	• 4月末日時点で、ほぼ全ての地域の店舗が休業	▲ 74%	▲ 45%
中国ワコール	1/23の都市封鎖以降、3月末にかけて順次営業 再開4/20時点で全店営業再開(改装予定除く)	▲ 37%	+11%

当社グループにおける新型コロナウイルス感染症の影響

- 2.流通チャネルや、消費価値・購買行動が急激に変化
 - ■「不可逆の変化」と「一時的な影響」の見極めが重要。仮説は 立てるが、早急な判断は危険。



- ■流通チャネルの動向
- 百貨店/量販店の低迷
- ECやグローバルSPA躍進

- ■消費者の変化
- ・社会で活躍する女性の増加
- ・装いのカジュアル化 ・節約志向





既存流通チャネルの衰退、EC シフトが加速。店舗の役割がど う変わるか、現時点では未知。

在宅勤務が働くスタイルの一つに。 それとともに、カジュアルも変化。 一方、消費の節約志向は継続。

当社グループにおける新型コロナウイルス感染症の影響

3.グループ全体で「健全な危機感」が一気に醸成

- ■従来のワコールの強みや提供価値は、新しい生活様式の中で 通用するのだろうか?
- 「これまでの密接した接客スタイルによる販売方法は、この先、受け入れられるのだろうか?」
- 「新しい生活様式でお客さまが求める商品やサービスに、 私たちは応えられるだろうか?」
- 「販売チャネルの大変革に、従来のビジネスモデルで対応 できるのだろうか?」

新型コロナウイルス感染症拡大を踏まえた 当社グループの方針

【基本方針】

■お客さま・従業員・お取引さまの、「健康・安全」を最優先として対応

【短期的な方針】

- ■経営悪化を踏まえた徹底的なコスト削減の実行と、財務基盤 の安定性確保
 - 1. 事業領域全般にわたり、これまでの施策や支出計画の大胆な見直し の実行
 - 2. 感染症の長期化に備えた、手元流動性の強化
 - 3. 売上減少に伴う過剰在庫の回避に向けた生産調整

新型コロナウイルス感染症拡大を踏まえた 当社グループの方針

【中長期的な方針】

- ■バリューチェーンの徹底的な点検と改革の実行 ~「高収益の 経営体質」に向けた転機に~
- 1. 現状のコストストラクチャーの見直し (固定費削減に向けた取り組みの推進)
- 2. 国内・海外ともに、デジタル・トランスフォーメーションの取り組み 加速
- 3. お客さまとのタッチポイントの見直し・再整備 (変化する主要チャネルへの対応)
- 4. 「新しい生活様式」で顧客が待ち望む商品・サービスの開発、新たな 接客や販売スタイルへの対応力強化